

## ***Henner Solutions Courtage lance sa nouvelle offre santé pour les Travailleurs Non Salariés : Henner Solutions Indépendants Santé***

*Henner Solutions Courtage, le pôle dédié au co-courtage du Groupe Henner, poursuit son développement, sur le marché porteur de l'assurance santé des Travailleurs Non Salariés (TNS), en lançant sa nouvelle offre dédiée **Henner Solutions Indépendants Santé**.*

Chefs d'entreprise, auto-entrepreneurs, freelances, professions libérales... sont au cœur du tissu économique français mais ils restent pourtant moins bien couverts que le reste de la population, notamment salariés, en termes de protection sociale.

Par manque de temps, d'information ou d'accompagnement, seulement près d'un Travailleur Non Salarié sur deux est protégé par une couverture santé – prévoyance\* alors que préserver sa santé est un facteur indispensable au maintien de son activité professionnelle !

Fidèle à notre raison d'être, dont l'ambition est de protéger nos clients comme nous protégerions nos proches, nous avons conçu **l'offre Henner Solutions Indépendants Santé** qui offre **une liberté de choix** aux TNS et s'adapte à leurs besoins spécifiques et à ceux de leur famille, tout en restant **simple, lisible et bien sûr éligible au dispositif de la loi Madelin**.

### **Henner Solutions Indépendants Santé intègre :**

- **7 formules responsables** couvrant aussi bien les besoins essentiels que les prestations haut de gamme,
- **1 renfort non responsable** pour augmenter le remboursement des dépassements d'honoraires à l'hôpital et en ville, des équipements optiques et dentaires,
- **Des bonus dès la 2<sup>ème</sup> année d'adhésion** sur les dépassements d'honoraires et le plafond dentaire pour récompenser la fidélité de nos clients,
- Une **réduction viagère de 7% sur la cotisation pour les familles**, parce que la protection des proches est essentielle,
- En plus d'un remboursement optimisé de leurs dépenses de santé, nos clients indépendants bénéficient **d'un accompagnement quotidien, reconnu pour son niveau de qualité, et de services à forte valeur ajoutée, sans surcoût et directement accessibles sur leur espace client (site et application mobile) :**
  - Assistance « vie quotidienne » (aide à domicile, garde d'enfants, soutien psychologique, livraison de médicaments...).
  - Téléconsultation 24/7 accessible partout et sans surcoût.
  - Second avis médical (interrogation sur un diagnostic et accès à un médecin expert de la pathologie).
  - Assistance juridique (information sur leurs droits et accompagnement juridique pour leur vie privée ou professionnelle).
  - Accès au réseau Carte Blanche qui regroupe plus de 280 000 professionnels de santé en France. Pas d'avance de frais grâce au tiers payant et des tarifs négociés avec les partenaires.

Pour retrouver la présentation complète de l'offre, [cliquez ici](#).

## **Les solutions de Henner Solutions Courtage s'appuient sur les atouts du Groupe Henner**

**Les partenaires courtiers** peuvent compter sur :

L'accompagnement des équipes commerciales, un service support et assistance ainsi qu'une gestion dédiée au co-courtage.

Un extranet (MyHSC) offrant une simplicité d'exécution des processus de vente et de gestion grâce à :

- L'accès à un large catalogue d'offres composé d'une vingtaine d'offres CCN dédiées en santé et en prévoyance et d'une offre interprofessionnelle couvrant les risques santé et prévoyance,
- La sécurisation du devoir de conseil, portée par la mise à disposition de garanties conformes aux CCN dont relèvent les entreprises clientes, l'accès à l'ensemble des informations sur les évolutions des branches professionnelles ainsi que de la gestion de la Déclaration Unilatérale de l'Employeur (DUE),
- Une tarification et une mise en gestion simples et rapides en passant par des comparatifs de garanties et une souscription digitale des projets collectifs,
- Une affiliation en ligne des salariés et de leurs ayants droits.

Un espace client (site et application mobile Henner+) à destination des assurés permettant une gestion autonome de leur couverture santé (carte de Tiers Payant, émission et gestion des remboursements, consultation de leurs garanties, modification de leurs informations personnelles, demande de prise en charge hospitalière, géolocalisation des professionnels de santé et accès au pack de services Henner).

Un service client salué pour son soutien réactif et son professionnalisme envers ses partenaires, clients et assurés.

**Une expérience en accord avec la signature « Here to Care » du Groupe,  
alliant facilité, sérénité et accompagnement personnalisé  
qui permet aux courtiers partenaires de se concentrer  
sur le développement commercial de leur activité.**

### **Contact Presse**

Matthieu Sénécot 06 51 92 53 14

Juliette Loïsele 07 81 91 48 29