

## **Henner Solutions Courtage dévoile sa dernière offre dédiée à la Convention Collective Nationale 51**

Henner Solutions Courtage, le pôle dédié au co-courtage du Groupe Henner, élargit et renforce sa gamme d'offres collectives avec le lancement de sa nouvelle offre santé dédiée à la Convention Collective Nationale 51. Cette solution s'adresse aux entreprises relevant du secteur **des établissements privés d'hospitalisation, de soins, de cure et de garde à but non lucratif, identifiées sous la convention IDCC29**.

Cette branche regroupe plus de 4 700 entreprises et près de 370 000 salariés avec une concentration notable dans les régions Nord-Pas-de-Calais, Pays de la Loire et Bretagne, Alsace et Lorraine, Ile de France, Auvergne-Rhône-Alpes et PACA. A noter que 9 salariés sur 10 travaillent dans les secteurs de l'administration publique, enseignement, santé humaine et action sociale.

### **Pour répondre aux besoins des entreprises relevant de cette branche, l'offre CCN 51 Santé de Henner propose :**

- Une couverture **conforme** respectant les obligations définies par le régime frais de santé de la branche ;
- Une souplesse et une personnalisation avec **3 bases obligatoires au choix de l'entreprise** ;
- Des **options individuelles sur mesure** grâce aux options personnalisables, chaque salarié peut renforcer sa couverture et celle de ses bénéficiaires selon leurs besoins réels, garantissant une protection adaptée à tous.

### **Des services complets pour garantir un accompagnement optimal aux assurés :**

- **Accès aux soins :**
  - Téléconsultation médicale : accessible 24/7 et sans avance de frais.
  - Réseau Carte Blanche : 280 000 professionnels de santé offrant un accès au tiers payant, à des tarifs préférentiels et à des services de prévention.
- **Assistance « vie quotidienne » :**
  - Soutien psychologique : prise en charge d'entretiens avec un psychologue après un événement traumatisant.
  - Assistance complète en cas d'accident, d'hospitalisation ou d'immobilisation : aide à domicile, service de proximité, transports aux rendez-vous médicaux, préparation du retour au domicile, prise en charge ou garde des enfants, soutien scolaire, etc.
- **Solidarité et Repos :**
  - Entraide et action sociale : fonds de secours pour aider les salariés les plus démunis en cas de dépenses de santé exceptionnelles entraînant un reste à charge élevé.
  - Séjour vacances : prise en charge d'une partie des frais d'hébergement dans des établissements de vacances ou de repos en France (réduction de 210€ pour un séjour d'une semaine en 2024).

*« Les entreprises recherchent des solutions en protection sociale de qualité, avec des garanties dépassant le minimum légal et des services additionnels pour une expérience pérenne. La promotion du bien-être, l'accès aux soins, la gestion des risques psychosociaux par exemple, sont devenus des sujets incontournables pour toutes les entreprises, quelle que soit leur taille. Également, la qualité de gestion, et donc la prise en charge des assurés, est un élément de différenciation fort car elle assure une expérience à forte valeur ajoutée pour les bénéficiaires. »*

**Ionel Nathou, Directeur Commercial de Henner Solutions Courtage.**

## **Les solutions de Henner Solutions Courtage s'appuient sur les atouts du Groupe Henner**

**Les partenaires courtiers** peuvent compter sur :

L'accompagnement des équipes commerciales, un service support et assistance, ainsi qu'une gestion dédiée au courtage.

Un extranet (MyHSC) offrant une simplicité d'exécution des processus de vente et de gestion grâce à :

- L'accès à un large catalogue d'offres composé d'une vingtaine d'offres CCN dédiées en santé et en prévoyance et d'une offre interprofessionnelle couvrant les risques santé et prévoyance,
- La sécurisation du devoir de conseil, portée par la mise à disposition de garanties conformes aux CCN dont relèvent les entreprises clientes, l'accès à l'ensemble des informations sur les évolutions des branches professionnelles ainsi que de la gestion de la Déclaration Unilatérale de l'Employeur (DUE),
- Une tarification et une mise en gestion simples et rapides en passant par des comparatifs de garanties et une souscription digitale des projets collectifs,
- Une affiliation en ligne des salariés et de leurs ayants droits.

Un espace client (site et application mobile Henner+) à destination des assurés permettant une gestion autonome de leur couverture santé (carte de Tiers Payant, émission et gestion des remboursements, consultation de leurs garanties, modification de leurs informations personnelles, demande de prise en charge hospitalière, géolocalisation des professionnels de santé et accès au pack de services Henner).

Un service client salué pour son soutien réactif et son professionnalisme envers ses partenaires, clients et assurés.

**Une expérience en accord avec la signature « Here to Care » du Groupe,  
alliant facilité, sérénité et accompagnement personnalisé  
qui permet aux courtiers partenaires de se concentrer  
sur le développement commercial de leur activité.**

### **Contact Presse**

Matthieu Sénécot 06 51 92 53 14

Juliette Loïsele 07 81 91 48 29